



# Fonzie MAHJOURS

*Commercial Sédentaire / Chargé de clientèle*

*Téléprospection / télévente*

*Développement de portefeuille client / farming*

*Polyvalence Produits*

*Recherche de solutions techniques complexes*

*Gestion de Projets*

## ADRESSE

24 Avenue de Granville  
50610 Jullouville

## TELEPHONE

06.51.53.97.99

## EMAIL

Fonzie.m@laposte.net

## FORMATION

2002 – IPC – CCI Strasbourg  
Technicien Supérieur de Commerce  
option gestion d'entreprise  
Bac+2

1997 – Lycée Camille Sée  
Bac Littéraire A3 Théâtre

## COMPETENCES

Sérieux

Créatif

Motivé

Ponctuel

Polyvalent

Word/Excel

Adaptabilité

## LANGUES

Anglais - Moyen



Allemand - Scolaire



## A PROPOS DE MOI

Passionné par la relation client, œuvrant toujours dans un esprit gagnant/gagnant, j'aime relever des challenges et travailler dans des domaines complexes.

Fort de diverses expériences commerciales dans divers domaines, principalement en B to B, je porte un soin particulier au dépassement de mes objectifs en gagnant de nouveaux clients et en les fidélisant par la qualité de mon suivi et mon expertise

Véritable communicant, j'aime acquérir des compétences dans de nouveaux domaines et convaincre

## EXPERIENCES PROFESIONNELLES

### TELECONSEILLER / LA BANQUE POSTALE

**Octobre 2017 – Juin 2018**

Renseignement clients et vente de produits bancaires et d'assurances complémentaires.

### CONSEILLER CLIENTELE / BMW – B2S

**Septembre 2016 – Juillet 2017**

Téléprospection B to B PME/PMI sur offre de véhicule BMW

### PAPA / Congé Parental

**Janvier 2015 – Septembre 2016**

Investissement et éducation auprès du jeune enfant

### CHARGE DE PROJET / EPSAN Brumath

**Avril 2014 – Décembre 2014**

Mise en place de solutions d'inventaire pour les 78 structures de l'EPSAN

Mise en conformité des différents logiciels de gestion

Mise en place de solutions de suivi des biens et animation des réunions

### COMMERCIAL SEDENTAIRE/ ASTELOS SANTE

**2012 – 2013**

Vente de Matériel Medical, solutions de restauration et mobilier en B to B pour établissements de santé.

Téléprospection, développement et farming – Salon (Medical Expo)

Recherche de fournisseurs et co-élaboration du site internet.

### TELEVENDEUR / DIVERSES MISSIONS INTERIM

**2011**

Télévente téléphonie mobile / adoucisseur d'eau

### CONSEILLER / POLE EMPLOI

**2010**

Inscription des demandeurs d'emploi et conseil formation

### COMMERCIAL SEDENTAIRE / BECHTLE DIRECT

**2004 – 2009**

Vente de solutions informatiques PME/PMI puis Grands comptes

Spécialisation serveurs et stockage

Téléprospection – développement – farming – Expertise et conseils

**Diverses expériences en Vente en commerce dans divers domaines / porte a porte France Loisirs/ Serveur restauration**

**1998– 2001**